



Татьяна Сапрыкина

Независимый финансовый директор,
профессионал практик,
помогающий владельцам бизнесов
работать прибыльно и эффективно

Ведущий эксперт в работе с рисками компаний, поможет увеличить прибыль при снижении рисков.

11 лет опыта работы в сфере аудита-консалтинга.

3 года - в нефтегазовом секторе.

5 лет - в сфере девелопмента.

Автор 4 книг по экономике и финансам и **80+ статей в ведущих СМИ.**

Результаты работы:

- управляла проектами разного масштаба для разных секторов экономики,
- **возглавляла десятки рабочих групп**, решающих задачи разного масштаба для различного уровня предприятий.
- разработала более **200+ моделей** создания, развития новых и действующих бизнесов.
- привлекла финансирования на общую сумму более **\$ 500 млн.**
- за 4 месяца **восстановила бухгалтерский учет** компании за 3 предыдущих календарных года. Успешно пройдены аудиторские проверки.
- подготовила **200+ аналитических отчетов**, методических документов, презентационных материалов.
- **создала с «0»**, внедрила и наладила **системы бюджетирования и контроля в 2 компаниях**; системы повысили управляемость и прозрачность компаний.

Выпускница Финансового университета при Правительстве РФ, ВШЭ по направлениям «Управление проектами», «Корпоративные финансы», слушательница и практик десятков профессиональных тренингов.

Услуги

Мотиваторы для заказа моих услуг:

1. **Качество** – у меня профильное образование и обширный опыт работы в сфере экономики.
2. **Индивидуальный подход** к каждому клиенту.
3. **Надежность, безопасность, конфиденциальность** всех взаимоотношений с клиентом.
4. **Экономия времени** — моя работа нацелена на экономию времени клиента, наиболее ценного ресурса; я решаю широкий круг и не только финансовых вопросов.

Управление проектами

Управление проектами предусматривает:

Профессиональное управление проектами является основной моей сферы деятельности. Я определяю достигаю четких целей проекта при балансировании между объёмом работ, ресурсами (такими как деньги, труд, материалы, энергия, пространство и др.), временем, качеством и рисками.

Ключевым фактором успеха проектного управления является наличие чёткого заранее определённого плана, минимизации рисков и отклонений от плана, эффективного управления изменениями.

Мои клиенты могут быть уверены в результатах работы, так как управление проектами под моим руководством имеет свои гарантии:

- сроки. Я заинтересована в успешности проекта и скорейшем возвращении вложений инвесторов;
- прозрачность. Я предлагаю подрядчиков для проекта на основе конкурса и регулярно отчитываюсь перед партнерами о своей деятельности;
- экономика. Я напрямую заинтересована в хороших экономических показателях выполнения проекта.

Причины выбрать меня:

- большой опыт реализации проектов разного масштаба в разных отраслях экономики;
- отличная команда профессионалов, которые работают со мной;
- понимание нужд и закономерностей рынка;

Финансово-технический аудит

Финансово-технический аудит представляет собой комплекс услуг, направленных на осуществление контроля над целевым использованием средств Заказчика (Инвестор, Кредитор) при реализации инвестиционного Проекта, а также обеспечивающих контроль над выполнением работ в соответствии с требованиями нормативных правовых актов.

Результатом оказанных нами услуг является предоставление Заказчику инженерного Отчета, содержащего в себе подробную информацию о текущей стадии реализации Проекта: акты контрольного обмера объемов выполненных работ, копии документов, представленных в ходе работы, результаты измерений и показаний

приборов, протоколы, интервью, расчеты специалистов, фотоматериалы, а также выводы и предложения по минимизации всех выявленных и потенциальных факторов риска.

Экспертиза предприятий

Необходимо снизить издержки и сделать бизнес более конкурентоспособным и рентабельным?

Оцениваете целесообразность инвестиций в приобретение компании?

Вы собственник бизнеса и хотите быстро увидеть общую картину?

У компании меняется собственник, гендиректор или главбух, и это не должно сказаться на эффективности текущей работы?

Экспертиза предусматривает:

- анализ правоустанавливающих документов;
- анализ договорной базы;
- анализ первичных финансово-хозяйственных документов;
- выявление рисков при использовании схем налоговой оптимизации;
- выявление сделок, по которым может быть признано получение необоснованной налоговой выгоды;
- анализ соответствия данных, заявленных в отчетности, фактическим масштабам бизнеса;
- анализ ликвидности активов.

Преимущество экспертизы:

- информацию о выявленных недостатках и рисках вы получаете в короткие сроки (по сравнению со временем, необходимым на проведение аудита);
- я не только фиксирую недочеты, но и даю рекомендации по их исправлению, сводя риски ведения бизнеса к минимуму;
- снижаются риски приобретения бизнеса с долгами или неликвидными активами;

Финансовое сопровождение

Ищете причину убыточности Вашего предприятия? Не понимаете, куда уходят деньги?

Считаете, что компания, достигнув предела, буксует на месте?

Бизнес вышел на тот уровень, когда необходима реорганизация?

Собираетесь провести акционирование? Нужно повысить стоимость компании?

Открываете новое направление бизнеса и необходимо встроить его в текущую систему управления?

Услуги по финансовому и управленческому консалтингу включают, но не ограничиваются:

- диагностика системы управления и выявление «узких» мест организационной и финансовой структур, бизнес-процессов компании, систем документооборота, финансового управления, управленческого учета и бюджетирования;
- реорганизация/создание организационной, финансовой структуры и учетной модели предприятия, консультационная поддержка при внедрении организационных изменений;
- разработка и автоматизация системы управленческого учета;
- постановка системы бюджетирования;

- финансовый анализ результатов деятельности предприятия;
- бизнес-планирование и инвестиционный анализ;
- прочие консультации по финансовым и управленческим задачам.

Мои преимущества и ваши выгоды:

- помогаю в решении нестандартных задач;
- глубокое погружение в особенности вашего бизнеса, мой 17-летний опыт, возможность мыслить стратегически и смотреть на ситуацию со стороны помогают найти решение, не очевидное внутреннему «замыленному» глазу;
- в рамках заключенного договора на любую из перечисленных выше услуг консультирую бесплатно.

Инвестиции

Нужно привлечь финансирование?

Требуется упаковать компанию или проект в приемлемый для инвестора вид?

Планируете продать бизнес или задумываетесь над его расширением?

Услуга может включать все или некоторые из следующих опций:

- комплексное финансовое сопровождение;
- бюджетирование, планирование;
- финансовое моделирование и анализ;
- написание бизнес-планов;
- разработка предложений по организационной структуре проекта;
- разработка предложений по хозяйственной структуре проекта;
- расчет расходов и доходов, разработка финансового плана;
- анализ чувствительности (сценарии) проекта;
- оценка эффективности проекта (NPV, IRR, срок окупаемости и др.);
- защита проекта перед инвестором или кредитными организациями;
- другие мероприятия в зависимости от специфики проекта.

Консалтинг позволяет исправить положение дел собственника, получить деньги с помощью изменений в компании. **Финансирование** — как получить деньги, ничего не меняя.

Со мной в команде работают специалисты по строительству, юристы, бухгалтеры, маркетологи и другие профессионалы. Все специалисты имеют практический опыт разработки и реализации успешных стратегий для реальных секторов экономики. Ведущие практики имеют профильное образование лучших ВУЗов страны и опыт работы не менее 15 лет как в коммерческих, так и в государственных структурах.

Абонемент: финансовый директор на аутсорсинге

- Ежемесячный бюджетный контроль — планирование, сбор и анализ фактических данных, комментарии и рекомендации.
- Ведение управленческого учета – необходимый минимум отчетов для оперативного управления.
- Консультирование – устное и письменное по всем финансовым аспектам.
- Отслеживание дебиторской и кредиторской задолженностей.
- Контролирование экономических показателей.
- Участие в переговорах и совещаниях (при необходимости командировки).
- Согласование договоров и контрактов любого уровня.
- Прочие индивидуально необходимые запросы.

Абонемент: представительство для иностранных компаний

Данная услуга позволяет иностранным компаниям налаживать бизнес в России без издержек на содержание офисных площадей и собственный персонал. Ежемесячная плата включает базовые услуги:

- представление компании в государственных и коммерческих организациях по требуемым вопросам;
- ведение переговоров в том числе на английском языке;
- работа с заказами поставщиков/потребителей, координация сроков поставки;
- подготовка и сопровождение участия в выставке, маркетинговые исследования;
- контроль работы дистрибьюторов;
- исполнение поручений головной компании;
- прием и отправка корреспонденции, ведение переписки;
- регистрация домена в зоне .ru, индексирование его в российских поисковых системах;

При необходимости возможно прохождение краткосрочного ознакомления на предприятии заказчика с целью изучения технических аспектов продукции. Услуга востребована компаниями, которые хотят быть представленными на российский рынок, но при этом не хотят содержать собственное представительство.

Консалтинг позволяет исправить положение дел собственника, получить деньги с помощью изменений в компании. **Финансирование** — как получить деньги, ничего не меняя.

Со мной в команде работают юристы, бухгалтеры, маркетологи и другие специалисты. Все специалисты имеют практический опыт разработки и реализации успешных стратегий для реальных секторов экономики. Ведущие консультанты имеют профильное образование лучших ВУЗов страны и опыт работы не менее 15 лет как в коммерческих, так и в государственных структурах.

Абонемент: финансовый директор на аутсорсинге

- Ежемесячный бюджетный контроль — планирование, сбор и анализ фактических данных, комментарии и рекомендации.
- Ведение управленческого учета – необходимый минимум отчетов для оперативного управления.
- Консультирование – устное и письменное по всем финансовым аспектам.
- Отслеживание дебиторской и кредиторской задолженностей.
- Контролирование экономических показателей.
- Участие в переговорах и совещаниях (при необходимости командировки).
- Согласование договоров и контрактов любого уровня.
- Прочие индивидуально необходимые запросы.

Абонемент: представительство для иностранных компаний

Данная услуга позволяет иностранным компаниям налаживать бизнес в России без издержек на содержание офисных площадей и собственный персонал. Ежемесячная плата включает базовые услуги:

- представление компании в государственных и коммерческих организациях по требуемым вопросам;
- ведение переговоров в том числе на английском языке;

- работа с заказами поставщиков/потребителей, координация сроков поставки;
- подготовка и сопровождение участия в выставке, маркетинговые исследования;
- контроль работы дистрибьюторов;
- исполнение поручений головной компании;
- прием и отправка корреспонденции, ведение переписки;
- регистрация домена в зоне .ру, индексирование его в российских поисковых системах;

При необходимости возможно прохождение краткосрочного ознакомления на предприятии заказчика с целью изучения технических аспектов продукции. Услуга востребована компаниями, которые хотят быть представленными на российский рынок, но при этом не хотят содержать собственное представительство.

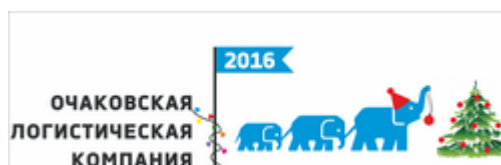
Реализованные проекты

Опыт выполнения проектов различного масштаба в разных отраслях экономики:

1. Аудит, консалтинг.
2. Нефтегазовый сектор.
3. Строительство.
4. Производственные предприятия.
5. Логистика.
6. Ритейл.



THE ART NEWSPAPER RUSSIA ⁽¹⁶⁺⁾ digest



Неполный перечень реализованных задач для малых предприятий:

1. Комплексное финансовое сопровождение компаний.
 2. Написание различных моделей (развития девелоперского бизнеса, гостиничного бизнеса, завода по изготовлению пленки, строительства, развития производственно-складского комплекса, развития студий красоты, развития мясо-молочного бизнеса для малого предпринимательства). Написание бизнес-планов.
 3. Планирование и бюджетирование деятельности (начиная с нуля).
 4. Оптимизация расходной части бюджетов, консультирование по работе с доходной частью.
 5. Проведение анализа финансового рынка, оценка эффективности финансовых вложений.
 6. Рефинансирование действующих кредитов, открытие кредитных линий, овердрафтов.
 7. Сопровождение действующих кредитных договоров. Работа по реструктуризации задолженности.
 8. Работа с оценочными и страховыми компаниями. Получение наиболее выгодных для компании условий, заключение необходимых для компаний договоров.
- ... и т.д.

Перечень некоторых задач, решенных для средних и крупных предприятий:

2016 год - реализация концепции проекта строительства многоквартирного жилого дома в Республике Крым, г.Алушта. Общая площадь жилого дома – 10 210 кв.м. Проработана концептуальная часть, подготовлен бизнес-план и финансовая модель проекта. Проработан вопрос получения статуса участника свободной экономической зоны. Проект вынесет на утверждение Центра Инвестиций Республики Крым.

2016 год - реализация концепция проекта строительства жилого квартала в г.Казань. Общая площадь жилого квартала – 308 178 кв.м. Проработана концептуальная часть, подготовлен бизнес-план и финансовая модель проекта.

2016 год – реализация концепции проекта освоения территории рядом с аэропортом Внуково. Освоение территории планируется реализовывать в 2 очереди: общая площадь строений 1 очереди составит 148 000 кв.м., 2 очереди — 38 500 кв.м. Разработана детализированная концептуальная стадия проекта строительства многофункционального кластера, включающий в себя Гостиницу, Торгово-выставочный центр, апартаменты, офисно-административные здания, логистический центр, обучающий центр, Data-центр, гостиницу для животных и другие строения. Подготовлен бизнес-план и финансовая модель проекта.

2016 год – реализация концепции проекта строительства многоквартирного жилого дома в Республике Крым, г.Ялта. Общая площадь жилого дома – 16 398 кв.м. Проработана концептуальная часть, подготовлен бизнес-план и финансовая модель проекта. Проработан вопрос получения статуса участника свободной экономической зоны. Заключен инвестиционный контракт с Центром Инвестиций Республики Крым.

2016 год – реализация концепции проекта строительства многоквартирного жилого дома в Республике Крым, г.Ялта. Общая площадь жилого дома — 18 220 кв.м. Проработана концептуальная часть, подготовлен бизнес-план и финансовая модель проекта. Проработан вопрос получения статуса участника свободной экономической зоны. Заключен инвестиционный контракт с Центром Инвестиций Республики Крым.

2016 год - разработка программы комплексной реконструкции, модернизации и развития детского спортивного лагеря, переоборудование его во всесезонный объект детского спортивного направления федерального уровня.

2015 год - написание модели создания и развития нефтетрейдинговой компании.

2015 год - написание модели создания и развития нового направления издательского холдинга.

2015 год - написание моделей создания и развития инжинирингового холдинга.

2013-2014 годы - открытие револьверной линии в размере 30 млн. долл. США (по английскому праву). Подписание аккредитивного соглашения на сумму 270 млн. долл. США (по английскому праву).

2013 год - написание модели закупки нефти, ее переработки и получение нефтепродуктов, реализации готовых продуктов, внедрение модели в жизнь.

2012-2013 годы - оптимизация управления, создание стратегии развития и привлечение финансирования для сети фитнес-клубов.

2012 год - привлечение финансирования для девелоперской компании в размере 95 млн. долл. США.

2011 год - рефинансирование действующего кредита девелоперской компании в размере 1,8 млрд. рублей, снижение ставки на 4,5%.

2009-2011 годы - организация и координация сделок по привлечению финансирования (выпуск рублевых облигаций) для Транснефти на общую сумму 135 млрд. рублей.

2009-2011 годы - сопровождение действующих кредитных договоров, облигационных займов Транснефти. Работа с международными рейтинговыми агентствами.

2009-2011 годы - проведение анализа финансового рынка, оценка эффективности финансовых вложений Транснефти.

2008-2009 годы - восстановление бухгалтерского учета компании Grant Thornton.

2008-2009 годы - подготовка качественной управленческой отчетности на ежемесячной основе компании Grant Thornton, выстраивание управленческого учета с «0» на базе 1С.

2008-2009 годы - создание и внедрение эффективной автоматизированной системы учета рабочего времени в компании Grant Thornton.

2008-2009 годы - методологическая поддержка бюджетного процесса, постановка, развитие и оптимизация в компании Grant Thornton.

2004-2008 годы - методологическая поддержка бюджетного процесса, постановка, развитие и оптимизация для компании Grant Thornton (ФБК).

2004-2008 годы - подготовка на регулярной основе пакета управленческой отчетности в соответствии с учетной политикой фирмы на регулярной основе для компании Grant Thornton (ФБК).

2004-2008 годы - участие в создании эффективной автоматизированной системы учета рабочего времени. Создание нормативных документов для компании Grant Thornton (ФБК).

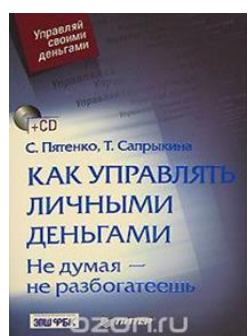
Библиография



Эта книга адресована всем, кто хочет не только понять природу текущих экономических событий, но и осознанно повысить свое благосостояние. Цель авторов — в популярной и доступной форме рассмотреть причины и следствия экономического кризиса и одновременно помочь читателю освоить необходимые знания и навыки для управления личными деньгами. Задача — систематизация общеэкономической информации и алгоритмов прагматичных действий в ключевых сферах личной финансово-хозяйственной жизни. Личные финансы требуют управления всегда, а в нестабильной обстановке — особенно.



В книге излагаются причины роста цен и даются прогнозы на 2011-2020 год, анализируются причины и следствия мирового экономического кризиса 2007-2009 годов, рассматривается крушение многих мифов современного западного общества и российская специфика экономического кризиса, особенности антикризисных действий в сфере личных финансов и подготовки к новым кризисам. Авторы не только отвечают на извечный вопрос: что делать российскому обществу и бизнесу, но и реалистично рассматривают перспективы пенсионного обеспечения и изменения пенсионного возраста, расслоение нашего общества, реальные ограничители модернизации и очередной исторический рубеж российского развития. Кризис закончился — пора готовиться к следующему. Это касается всех: простых россиян, компаний и страны в целом.



Книга адресована всем, кто хочет повысить эффективность управления своими деньгами. Авторы разъясняют преимущества и недостатки различных способов сбережения и инвестирования своих средств, базовые методы финансового планирования жизни обычного человека. Книга иллюстрирована «цифровыми» примерами из реальной жизни.



Тема денег, личных финансов актуальна во все времена, но особенно важной становится в периоды кризиса и нестабильности. Кризисы, финансовые и экономические, уже два века происходят каждые 8-10 лет. Поэтому за свою трудовую жизнь человек сталкивается с ними минимум 4-5 раз. Каждый должен знать, что и как надо делать для сохранения и умножения своего благосостояния в любой ситуации.

Контакты

Тел.: +7-916-553-5757

E-mail: saprikina.t@gmail.com

www.tatyanasaprykina.com

Skype: Tatiana_saprikina

Социальные сети

