

Т. Ю. Сапрыкина,  
руководитель частной практики

# ВАЖНЫЕ АСПЕКТЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИИ

В статье рассмотрим важные аспекты работы с иностранными компаниями-контрагентами: регулирование ВЭД, таможенное оформление, бухгалтерское и налоговое сопровождение внешнеэкономических сделок, а также виды господдержки внешнеэкономической деятельности.

## РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Внешнеэкономическая деятельность регулируется международными договорами. Международные правовые акты принимают и утверждают Всемирная торговая организация, Высший Евразийский экономический совет (высший руководящий орган Евразийского экономического союза), Всемирная таможенная организация (ВТО или СТС) и другие организации.

Государственные органы осуществляют функции регулятора и контроля за внешнеэкономической деятельностью. Цели государства в вопросах ВЭД:

- защита экономического суверенитета и интересов страны и ее граждан;
- формирование благоприятного правового климата в рамках действующего законодательства и международных договоренностей;
- контроль законности внешнеэкономических операций;
- регулирование торговых отношений между странами и на региональном уровне;
- поддержка национальных товаропроизводителей.

Государственное регулирование ВЭД включает:

- обязательное декларирование товаров, перевозимых через границу;
- таможенные тарифы (акцизы, пошлины и т. д.);
- процедуры таможенного оформления;
- товарные номенклатуры.

Во главу угла взаимоотношений с иностранными компаниями можно поставить урегулирование всех деталей сотрудничества до подписания контракта, так как в случае трансграничных споров их разрешение может длиться долго, а результат предугадать будет сложно.

Обязательно нужно определить, по какому паритету работает ваш партнер. В работе с поставщиками часто используют **Incoterms** — документ, имеющий статус международного нормативного акта. Данный документ содержит перечень терминов, широко используемых при заключении договоров внешних поставок.

## ТАМОЖЕННОЕ ОФОРМЛЕНИЕ

Перемещение груза через границу — один из наиболее важных этапов при осуществлении внешнеторговой деятельности. Ключевой вопрос — правильность и комплектность документов для таможенного оформления. От этого зависит успех всего предприятия.

Для подачи таможенной декларации нужно представить определенную правильно оформленную документацию. Различия в комплекте необходимых для таможенного оформления документов зависят от:

- цели перевозки товара (ввоз/вывоз);
- вида таможенного режима, под который помещается товар;
- типа таможенной процедуры;
- вида расчета между участниками контракта, указанного во внешнеторговом договоре;
- кода груза по ТН ВЭД, определенных условий и ограничений перевозки согласно классификации;
- вида торговой деятельности организации — участника ВЭД.

## БУХГАЛТЕРСКОЕ И НАЛОГОВОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СДЕЛОК

Важный вопрос при работе с иностранными контрагентами — бухгалтерское и налоговое сопровождение внешнеэкономических сделок. Основные отличия отражения внешнеэкономических сделок в бухгалтерском и налоговом учете от сделок с контрагентами-резидентами:

- сделку по учету внешнеэкономической деятельности оформляют иначе по сравнению с внутренним бухучетом;
- импортные операции учитывают отдельно от экспортных, так как существуют значительные различия в налогообложении данных операций. В частности, есть особенности возмещения НДС по экспорту (нулевая ставка НДС);
- НДС, взимаемый при ввозе товаров, является не только налоговым, но и таможенным платежом;
- различаются и соответствующие отчеты по ВЭД.

Сотрудники компании должны хорошо ориентироваться в налоговом, валютном и таможенном законодательстве, чтобы грамотно оформлять документы.

## ВИДЫ ГОСПОДДЕРЖКИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Есть целый ряд программ господдержки внешнеэкономической деятельности предприятий. Например, Департамент предпринимательства и инновационного развития города Москвы предлагает в 2021 г. широкую линейку финансовой поддержки в виде субсидий на фактически понесенные затраты и гранты на экспортные договоры.

Компенсацию затрат на экспорт товаров и услуг (субсидии) можно получить на:

- транспортировку товаров за рубеж;
- сертификацию систем менеджмента;

- сертификацию и адаптацию продукции;
- получение патентов.

Финансирование (гранты) на экспортные договоры можно получить на:


- аренду площадки для проведения мероприятий;
- проведение мероприятий, деловых встреч, нацеленных на поиск партнеров;
- подготовку и печать презентаций, промоматериалов;
- услуги переводчиков;
- предоставление аналитики;
- трансфер в рамках деловой программы.

Государство реализует таможенно-тарифную политику — смягчает или ужесточает меры регулирования, совершенствует методы контроля, оптимизирует документооборот. Например, для развития тех или иных производств, стимулирование которых считается приоритетным и целесообразным, государство может устанавливать низкие таможенные пошлины (вплоть до 0 %).

В то же время для других отраслей экономики такие пошлины могут быть повышены. Например, с 01.08.2021 Правительство РФ утвердило пошлины на экспорт черных и цветных металлов. Пошлины будут состоять из базовой ставки (15 %) и специфического компонента (в долларах за 1 т). Его величину рассчитывают в зависимости от вида металла (для цветных металлов) или степени переработки продукции (для черных металлов) с учетом динамики мировых цен по итогам пяти месяцев 2021 г. Пошлина вводится временно до 31.12.2021.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Статус участника ВЭД требует от персонала компании соответствующих знаний торгового, таможенного, валютного и международного законодательства. Нужны знания в сфере валютных операций, бухгалтерского и налогового учета, документооборота и сдачи отчетности по ВЭД. ■

**У вас есть вопрос?  
Мы найдем на него ответ!**  **СПЕЦИАЛИСТЫ  
РАЗЪЯСНЯЮТ**

**1**

перейдите по ссылке

[http://www.profiz.ru/  
peo/free-consulting](http://www.profiz.ru/peo/free-consulting)



 ЗАДАТЬ ВОПРОС

**2**

заполните форму  
и введите код



**P-1188**

**3**

задайте  
вопрос

**4**

получите  
ответ  
на свой e-mail

